

Ausbildung 2019



» Ihre Ausbildung zum Coach «

Die 19. Ausbildung unserer Akademie

Wir haben unsere bewährte Ausbildung komplett überarbeitet und erweitert. Neben den neuen Inhalten haben wir jetzt noch mehr Zeit für die praktische Erfahrung mit den einzelnen Coaching-Komponenten während der beiden Ausbildungswochen.

Erfahrungsbezogenes Lernen und die Klärung eigener Themen sind wesentlich für Ihre spätere erfolgreiche Arbeit als Coach. Der persönlichen Entwicklung bieten wir deshalb viel Raum. Gleichzeitig vermitteln wir profunde Kenntnisse im Coaching mit dem Schwerpunkt auf den drei Säulen der Tipping-Methode.

Sie finden die einzelnen Ausbildungsinhalte in der Broschüre. Weitere Inhalte vermitteln wir durch eMails, Webinar und Telefonkonferenzen zwischen den beiden Präsenztrainings.

Wir bilden seit 12 Jahren aus und erhalten stets Bestnoten durch die Teilnehmer. In den letzten acht

Jahren bekamen unsere Präsenztrainings die Note 1,3. Die Ausbildungsunterlagen wurden mit 1,1 benotet.*

*) Anonyme Befragung der Ausbildungsteilnehmer, Durchschnittswerte aus 2010 - 2018.

Ausbildungstermine und Ort

Die Ausbildung beginnt mit dem Präsenztraining I vom 6. – 12. Mai 2019.

In Bad Salzhausen, einem kleinen Kurort 60 km nordöstlich von Frankfurt, haben wir im historischen Kurhaus-Hotel einen idealen Platz für unsere Ausbildung, einen wundervollen Kurpark und ein Solebad mit Sauna.

Dies bietet die ideale Ergänzung zur Ausbildung, um das Erlebte und Gelernte zu integrieren.

Das Präsenztraining II vom 30. September – 6. Oktober 2019 findet ebenfalls dort statt.

Curriculum Präsenztraining I (erste Ausbildungswoche)

Einführung und Grundlagen

- Die Tipping-Methode: Warum ist sie so wirksam und erfolgreich?
- Die 3 Säulen der Tipping-Methode: Vergebung, Selbstvergebung und Manifestation
- Spiritualität im Business: Die Tipping-Methode in der Geschäftswelt
- Gruppenprozesse zur Eigen-Erfahrung
- Ausbildungsunterlagen, Tipping-Bücher und -CDs, Ausbildungs-DVDs und weiterführende Literatur
- Das „Buddy-System“ zur gegenseitigen Unterstützung während der gesamten Ausbildung

Die Grundlagen des Coachings

- Die Qualitäten des Coaches und der Erfolgsfaktor Nr. 1
- Was macht ein gutes Coaching aus? Prämissen und Voraussetzungen
- Wertschätzende Aufmerksamkeit als zentrale Ressource
- Introspektion und Reflexion: Was macht mich als Coach aus?
- Coaching I (Humanistische Psychologie, Ressourcen-/Lösungs-orientiertes Coaching, Setting)
- Coaching-Tools I (Rapport, Auftrags-Klärung mit dem ZENTRAL-Format)
- Praktische Übungen in Kleingruppen und Besprechung
- Coaching II (Fragetypen, „Betriebstemperatur“ und Heilige Momente)
- Coaching-Tools II (Skalen-Fragen, kleinstmöglicher Schritt, GROW-Format, Die Wunderfrage)

Coaching-Praxis

- Klassische Coaching-Techniken und die Prozesse der Tipping-Methode
- Ablauf von Einzelsitzungen und die richtige Wahl der Tools
- Coaching-Tools III (Farb-Arbeitsblatt, Zentrifuge, Voice-Dialog, Das Radical Karma Diagramm)
- Demo-Live-Einzelsitzung
- Durchführung von eigenen Übungs-Coachings
- Sitzungen (im Austausch mit Feedback und Supervision)

Radikale Vergebung

- Grundsätze der Tipping-Methode und eine neue Liebe zum Leben
- Prozesse (Die 3 Briefe, 13-Schritte-Prozess, 4-Schritte, Satori-7-Schritte-Prozess)
- Arbeitsblätter und ihre Verwendung in Einzelsitzungen
- Praktische Übungen in Kleingruppen und Besprechung

Zeremonien I

- Die Vergebungszeremonie
- Gruppenprozess zur Eigen-Erfahrung, Besprechung, Setting und Details zur Durchführung

Präsentationen

- Wie präsentiere ich entspannt und erfolgreich? mit unserem Gast-Referenten und Redner-Coach Joachim Beyer-Wagenbach.



Ausbildungswochen

Curriculum Präsenztraining II (zweite Ausbildungswoche)

Radikale Selbstvergebung

- Grundsätze, Sich selbst lieben und annehmen
- Die Schatten-Aspekte von C.G.Jung und die Wasserball-Analogie
- Prozesse und Arbeitsblätter und ihre Verwendung in Einzel-Sitzungen
- Übungs-Coaching-Sitzungen (im Austausch mit Feedback und Supervision)

Radikale Manifestation

- Grundsätze, Wünsche werden zu Zielen
- Prozesse und Arbeitsblätter
- Der Powershift-Prozess und Powershift-Gruppen

Zeremonien II

- Licht- und Schatten-Ritual
- Männer-Frauen-Heilkreis

Marketing

- „Ich will mich nicht verkaufen“ und andere Irrtümer
- Zielgruppe und eigenes Profil
- Der eigene Vortrag, Gruppen-Übung
- Werbemittel (personalisierte Flyer, Visitenkarte, Mini-Buch, Banner) und lokale Werbe-Maßnahmen
- Die eigene Website (Homepage)

Die eigene Praxis

- Grundausrüstung
- Finanzplanung, Stundensatz und (Selbst-)Wert
- Buchhaltung, Steuern, Versicherungen
- Ausrichtung auf eine erfolgreiche Praxis

Netzwerk

- Rabatte und Werbemittel
- Jahrestreffen und Austausch
- Intranet als zentrale Coach-Ressource und die Know-How-Datenbank
- Das Terminsystem für die eigenen Angebote auf der Tipping-Website und der eigenen Website

Vertiefung und Professionalisierung

der Inhalte aus der ersten und zweiten Ausbildungswoche

Entfalte Dein

Volles Potenzial

Kraftvoll das eigene Leben gestalten.



Kosten

Der Preis für die Ausbildung inkl. des Zertifikats zum Leiten der Vergebungszeremonien beträgt 3.300,00 € (zzgl. 19% MwSt.). Eine Ratenzahlung ist auf Anfrage möglich.

In diesem Preis enthalten sind:

- 7 Tage Präsenztraining I
- die Ausbildungsmaterialien: umfangreiches Handbuch (400 Seiten), Ausbildungs-DVDs, CDs
- die Betreuung während der gesamten Ausbildungszeit
- eMail-Input, Telefonkonferenzen und Webinar zwischen den beiden Präsenztrainings
- 7 Tage Präsenztraining II
- Prüfung und Zertifikat

Hinzu kommen die Hotelkosten und 5 Einzelsitzungen im Rahmen der Ausbildung.

Für die Präsenztrainings (Einzelzimmer, Vollpension, Seminar Getränke und Kaffeepausen) konnten wir mit dem Kurhaus-Hotel einen Sonderpreis von jeweils 680,00 € vereinbaren.

Anmeldung

Um sich anzumelden senden Sie uns bitte den Fragebogen. Diesen finden Sie zum Download unter www.tipping-methode.de/ausbildung/Fragebogen.doc. Wir schicken Ihnen dann den Ausbildungsvertrag zu.

Vorab-Seminar

Der Besuch des zweitägigen Seminars „Vergebung heilt ~ Vergebung befreit“ vor Beginn der Ausbildung ist Voraussetzung für die Teilnahme.

Termine von Hina Fruh und von uns ausgebildeten Tipping-Coaches finden Sie auf unserer Website.

Fragen?

Rufen Sie uns einfach an oder senden uns eine eMail - gerne klären wir mit Ihnen alle Fragen: (06402) 51 92 03 oder ausbildung@tipping-methode.de



In Bad Salzhausen, einem kleinen Kurort 60 km nordöstlich von Frankfurt, haben wir im historischen Kurhaus-Hotel einen idealen Platz für unsere Ausbildung.